

# “La internacionalización exige un acompañamiento legal a medida”

**ENTREVISTA A JOSÉ ANTONIO SOLER, EDUARDO RODRÍGUEZ, JORDI PIEDRA Y KEREN COHEN**



José Antonio Soler, socio director global, Eduardo Rodríguez, abogado y co-socio director, Jordi Piedra, abogado y Doctor en derecho mercantil, y Keren Cohen, abogada y responsable Departamento Derecho Internacional

**Ross ofrece asesoramiento multidisciplinar con una red global, guiando a empresas en su expansión internacional mediante soluciones legales personalizadas y estrategias adaptadas a cada mercado**

**R**OSS, es una firma multidisciplinar con amplia experiencia en el ámbito del Derecho internacional de los negocios, así como en todas aquellas áreas que dan cobertura a empresas y particulares. Actualmente, cuenta con una red de oficinas propias en España, sitas en Barcelona, Madrid, Sevilla e Islas Canarias (Las Palmas), así como internacionales sitas en Sarajevo (Bosnia Herzegovina) y Buenos Aires (Argentina), e igualmente una amplia red de colaboradores externos de la máxima confianza en Europa, EMEA, ASIA y USA. “Combinamos experiencia, innovación y un enfoque cercano para proteger los intereses de nuestros clientes y ayudarles a alcanzar sus objetivos estratégicos en un entorno jurídico cada vez más globalizado y complejo”, aseguran José Antonio Soler, socio director global, Eduardo Rodríguez, abogado y co-socio direc-

tor, Jordi Piedra, abogado y Doctor en derecho mercantil, y Keren Cohen, abogada y responsable Departamento Derecho Internacional.

*Os definís como una firma legal multidisciplinar con una clara vocación internacional. ¿Qué beneficios aporta esto a las empresas que buscan expandirse internacionalmente?*

Keren Cohen: Ser una firma legal multidisciplinar con vocación internacional nos permite ofrecer un servicio integral a las empresas que buscan expandirse globalmente. Al contar con un equipo de expertos en diversas áreas del derecho, y con una red de colaboración en distintos países, podemos abordar todos los aspectos legales de la internacionalización: desde la estructura corporativa hasta las normativas locales e internacionales. Esto no solo facilita la toma de decisiones estratégicas, sino que también optimiza los procesos, minimizando riesgos y garantizando el cumplimiento normativo en cada jurisdicción.

*Muestra de ello son las relaciones duraderas de confianza con vuestros clientes. ¿Qué estrategias implementáis para mantener y fortalecer las relaciones a lo largo del tiempo?*

Jordi Piedra: En Ross, creemos que la confianza se construye día a día. Para mantener y fortalecer nuestras relaciones con los clientes,

nos enfocamos en ofrecer un servicio proactivo, con transversalidad, anticipándonos a sus necesidades y proporcionándoles soluciones legales personalizadas. Además, promovemos una comunicación constante y transparente, asegurándonos de que nuestros clientes siempre estén informados y comprendan cada paso del proceso. La cercanía, el compromiso y el seguimiento continuo son fundamentales para nosotros, permitiendo que nuestras relaciones sean duraderas y basadas en la confianza mutua.

*¿Qué aspectos diferencian a Ross en el ámbito del derecho internacional y cómo contribuyeron a obtener el European Legal Award 2024 en derecho internacional?*

Keren Cohen: Ross se distingue por su enfoque integral, combinando experiencia local con conocimiento profundo de las normativas internacionales. Contamos con un equipo especializado y una red global que nos permite gestionar operaciones transnacionales y resolver disputas complejas. Nuestra capacidad para adaptarnos a mercados locales y ofrecer soluciones estratégicas orientadas al cliente fue clave para obtener el European Legal Award 2024 como mejor firma en Derecho Internacional.

*Ahora que empezamos un nuevo año, ¿hacia dónde queréis avanzar?*

José Antonio Soler: Este nuevo año, nuestro objetivo es consolidar nuestra presencia internacional y seguir afirmándonos en cada una de nuestras áreas de especialización. Queremos seguir siendo un referente en el asesoramiento integral, adaptándonos a las necesidades de nuestros clientes en un entorno global cada vez más dinámico. Además, buscamos fortalecer nuestras relaciones a largo plazo y seguir innovando en los servicios que ofrecemos, siempre con un enfoque cercano, creativo y por supuesto personalizado.

*Acabemos hablando del concepto coach legal que tanto os define, ¿de qué se trata?*

Eduardo Rodríguez: Denominamos el concepto de coach legal a la combinación profesional del conocimiento jurídico con el enfoque estratégico y empresarial. La función es guiar a los empresarios y directivos en la toma de decisiones, no solo legales, sino aquellas decisiones que impactan directamente en el éxito de su negocio, ayudándoles a identificar oportunidades, gestionar riesgos y mejorar su eficiencia, incluso ayudando a tomar decisiones de carácter estratégico. A través de un acompañamiento personalizado de ámbito legal, actuamos como asesores integrales, orientando no solo a resolver problemas legales, sino también a optimizar los aspectos empresariales del cliente, alineando su estrategia legal con sus objetivos de crecimiento.