

# “Hay un ataque de ransomware cada 11 segundos: las empresas deben estar preparadas”

**ANDREA BAGGIO**  
CEO DE REPUTATIONUP

**ReputationUP y HelpRansomware lideran en ciberseguridad con soluciones para recuperación de datos, eliminación de filtraciones y gestión de crisis reputacionales.**

**E**l Grupo ReputationUP se posiciona como líder global en ciberseguridad y gestión de reputación. Con HelpRansomware asiste a las empresas en la recuperación de datos encriptados tras ataques de ransomware; y con ReputationUP, se encarga de eliminar datos que han sido filtrados y publicados tras un data leak, para prevenir la pérdida de confianza de los clientes.

*Se dice que las empresas no deben preguntarse si serán atacadas, sino cuándo lo serán. ¿Es así?*

Un ataque de ransomware ocurre cada 11 segundos. Esto implica que las empresas deben aceptar que, en algún momento, serán objetivo de un ataque.

*¿Cuáles son los primeros pasos que una empresa debería tomar tras sufrir un ataque de ransomware y cómo ayuda HelpRansomware en esta fase crítica?*

Lo primero y más importante es aislar los sistemas afectados para evitar que el ransomware se propague a otras áreas. A continuación, hay que notificar de inmediato al equipo de TI o al proveedor de servicios de ciberseguridad para que puedan intervenir rápidamente. Por último, es esencial evaluar el alcance del daño para saber exactamente a qué nos enfrentamos. En esta fase crítica, HelpRansomware proporciona un apoyo integral a las empresas mediante tres pasos clave: un análisis exhaustivo del ataque, un proceso de recuperación completo y la implementación de estrategias para prevenir el pago de rescates.

*¿Por qué es tan importante no pagar el rescate?*

Pagar a los ciberdelincuentes no asegura la



recuperación de los datos, y, en muchas ocasiones, los atacantes exigen pagos adicionales. Además, esta acción fomenta la actividad criminal, creando un ciclo que perjudica a otras empresas. FBI, Europol y las autoridades de ciberseguridad en España desaconsejan firmemente el pago de rescates.

*En los casos de filtración de datos sensibles tras un ataque, ¿cómo aborda ReputationUP la eliminación de esta información?*

Primero, utilizamos herramientas de monitoreo especializadas que rastrean en tiempo real surface web, deep web y dark web. Esto nos permite localizar rápidamente los datos filtrados. Una vez que los identificamos, iniciamos el proceso de eliminación a través de solicitudes legales y acciones técnicas.

Esta capacidad de respuesta inmediata reduce significativamente el tiempo en que la información filtrada está disponible, limitando los daños reputacionales y financieros.

*¿Qué estrategias proponen para que las empresas puedan recuperar su imagen pública tras un ataque?*

En ReputationUP, junto a HelpRansomware, gestionamos las crisis en cuatro etapas. Primero, realizamos un análisis forense para identificar el ransomware, localizar el punto de acceso y evaluar los daños. Luego, eliminamos datos filtrados y prevenimos crisis reputacionales.

En comunicación, trabajamos en tres niveles: informamos internamente a empleados y proveedores; gestionamos la relación con medios y público; y coordinamos con autoridades para asegurar el cumplimiento normativo.

Finalmente, reforzamos la confianza a largo plazo mediante auditorías de ciberseguridad, certificaciones actualizadas y programas de compensación para clientes afectados, fortaleciendo las relaciones y garantizando la recuperación total de la empresa.

*Desde su experiencia, ¿qué medidas preventivas recomiendan implementar a las empresas?*

Existen tres medidas preventivas esenciales que, sorprendentemente, muchas empresas aún pasan por alto. En primer lugar, los simulacros de ciberataques reales, que son cruciales para preparar a los equipos y garantizar una reacción rápida y efectiva. En segundo lugar, la monitorización de datos sensibles en la dark web, que permite actuar antes de que el problema se agrave y minimizar el impacto. Por último, una estrategia de comunicación integrada, ya que, en una crisis, lo que se dice y cómo se dice puede ser determinante para perder o mantener la confianza de los clientes, el activo más valioso de cualquier empresa.