

# “Inmolux Group es un referente dentro del sector inmobiliario en la Costa del Sol”

**SERGII MATKEVYCH Y SVETLANA MATKEVICA** CEO INMOLUX GROUP

## Inmolux Group nace con la firme convicción de cubrir las más exigentes expectativas de nuestros inversores

La empresa INMOLUX GROUP cuenta con la experiencia de más de dos décadas de sus fundadores, Sergii Matkevych y Svetlana Matkevica, que siempre han trabajado en el sector inmobiliario, desarrollando y construyendo proyectos de vanguardia y de alto standing. “Contamos con más de 15 años de experiencia en el sector inmobiliario de lujo en España, y nuestro equipo está comprometido con la profesionalidad y la innovación, siendo nuestro sello de identidad”, aseguran Sergii Matkevych y Svetlana Matkevica.

Inmolux Group engloba cuatro líneas de negocio: Construcción, Promoción, Project Management y Real Estate. Actualmente, cuenta con 8 proyectos en ejecución, a los que se sumarán 2 grandes desafíos más en los próximos meses.

### Hablemos de estos proyectos que tenéis en marcha...

Actualmente contamos con 8 proyectos en ejecución y desarrollo. Paradise (Villa Real & Villa Paradise) en Paraiso Alto; Villa Svetlana, en Marbesa; Madroñal Gold (Villa Alfa & Villa Omega); Madroñal View (Villa Tiffany & Villa Hope); y Aparthotel Aura.

Además, recientemente hemos comenzado la planificación y desarrollo de 2 proyectos más, en los que realizaremos 113 adosados en Marbella y 61 apartamentos en Estepona.

### ¿Son grandes proyectos?

Inmolux Group es un referente dentro del sector inmobiliario en la Costa del Sol. Desarrollamos proyectos inmobiliarios de vanguardia y nuestra misión es cumplir los deseos y expectativas de nuestros inversores construyendo proyectos únicos. Tenemos 15 años de experiencia en el sector inmobiliario y podemos ayudar a los clientes e inversores a hacer realidad sus sueños.

### ¿Cuál es el secreto para conseguir realizar estos proyectos tan importantes?

La experiencia y el conocimiento del sector inmobiliario durante tantos años nos brinda una identidad corporativa familiar que nos representa ante nuestros clientes, proyectando quienes somos y transmitiendo seguridad y confianza. Hemos sabido comprender a nuestros clientes e inversores, escuchando sus deseos y sueños. El éxito de Inmolux Group empieza en grandes ideas, que nacen de grandes creencias.

### ¿Qué tipo de clientes tenéis?

Nuestros clientes e inversores son originarios principalmente de Europa, Estados

**“Cada vez más inversores y clientes elegirán la Costa del Sol y España como referentes europeos, así que tenemos un plan estratégico de expansión a corto plazo”**



Unidos y Canadá, pero también contamos con una extensa red de inversores nacionales. No solo les proporcionamos consultoría inmobiliaria, sino que también les ayudamos a conocer mucho mejor los atributos de la Costa del Sol. En cada una de nuestras líneas de negocios generamos clientes con diferentes requerimientos, con presupuestos de inversión que van desde € 500k a €100 MM.

### ¿Por qué sale más a cuenta contratar vuestros servicios inmobiliarios?

Tenemos nuestros propios equipos profesionales que cubren todo el proceso de inversión inmobiliaria. Desde la búsqueda de suelo, la planificación y desarrollo del proyecto hasta la comercialización del mismo. Brindamos un servicio global en todo su proceso, obteniendo mejores costos y rentabilidades garantizadas para nuestros inversores y clientes.

### ¿Qué planes tenéis para el futuro?

El mercado inmobiliario siempre es un refugio de inversión. Por ello, confiamos en la evolución constante del sector.

Cada vez más inversores y clientes elegirán la Costa del Sol y España como referentes europeos, así que tenemos un plan estratégico de expansión a corto plazo, donde daremos más cobertura a nivel local con aperturas de nuevas oficinas, y a nivel nacional con la penetración en grandes ciudades como Madrid y Barcelona.

