

# “X-ELIO conecta a los clientes con las mejores soluciones energéticas sostenibles”

**ELENA MOLINA** CHIEF BUSINESS DEVELOPMENT OFFICER DE X-ELIO

**X-ELIO es una de las compañías de referencia a nivel mundial en el desarrollo de energía sostenible. Para conocer su propuesta, hablamos con Elena Molina, Chief Business Development Officer de la empresa.**

**¿Cuáles fueron los orígenes de la empresa?**

X-ELIO nació en 2005 bajo Asetym Solar. Desde el principio, aprovechamos el creciente interés por las energías limpias y nos posicionamos rápidamente como un actor clave en el sector. En 2015, tras la entrada de KKR con un 80% del capital nos convertimos en X-ELIO. Nuestra estrategia se centró en expandir la presencia a nivel internacional a la par que consolidamos nuestra posición en España. En la actualidad, operamos bajo el paraguas de nuestro accionista único, Brookfield. Contamos con más de 2,8 GW de capacidad solar construida y seguimos enfocándonos en crecer de forma sostenible a nivel global.

**¿Cuál es su estructura actual?**

Desde 2023, nuestro accionista es Brookfield. Nuestra sede central se encuentra en Madrid, al ser España uno de los mercados clave para X-ELIO. A nivel Internacional, estamos presentes en 14 países y contamos con equipos en Estados Unidos, Australia, Italia, Japón, México, y Chile.

España es nuestro lugar de origen y uno de los lugares en los que contamos con más proyectos construidos. Podemos presumir de haber desarrollado y construido o estar en proceso de construcción de más de 1 GW dentro de nuestras fronteras y 1.8 GW en el resto de geografías.

Un hito importante para la compañía se dio en 2023, cuando lanzamos X-NOOR, una joint venture con DUTCO en la región del Oriente Medio. En 2024, hemos entrado en Alemania de la mano de Eco Stor, la empresa alemana líder en desarrollo y construcción de proyectos de baterías. Nuestra participación en esta compañía ha supuesto nuestro desembarco en este país y una apuesta decidida por impulsar esta tecnología.

**¿Cuál es la propuesta de valor de X-ELIO dentro del sector de las renovables?**

En X-ELIO buscamos conectar a nuestros clientes con las mejores soluciones energéticas sostenibles. De esta forma, satis-

facemos sus necesidades implantando soluciones de carbono cero a gran escala. Nuestra propuesta de valor se basa en ofrecer una solución integral en energía limpia. Es decir, no solo promovemos y desarrollamos proyectos, sino que también nos encargamos de su financiación, construcción y mantenimiento, asegurándonos de que cada detalle del proceso esté cubierto.

Creamos proyectos con los más altos estándares de calidad, seguridad y salud, compliance, sostenibilidad y responsabilidad con el entorno y las comunidades. Esto también es visible a la hora de comercializar energía: lo hacemos de manera flexible y adaptada a cada uno de nuestros clientes, ya sea a través de acuerdos de compra a largo plazo (PPAs) o la venta directa al mercado siguiendo criterios de riesgo-retorno.

**¿Qué relación tienen con las comunidades de su entorno?**

Ser parte del cambio hacia una economía más responsable nos obliga a crecer de la mano de nuestro entorno.

En la parte social, contamos con nuestro ‘Community Plan’, un programa creado para generar un impacto positivo y duradero en los municipios cercanos a nuestras plantas. Está cimentado en cuatro pilares: salud, medioambiente, comunidad y educación. Hemos desarrollado programas de educación e investigación, patrocinado equipos deportivos, fomentado el desarrollo turístico...

Por su parte, el ‘Nature Plan’ busca preservar la flora y fauna de estos lugares. Actividades como el pastoreo en nuestras plantas o la creación de unas colmenas “inteligentes” suponen una apuesta clara por cuidar del planeta y de quienes lo habitan.

**¿A qué perfil de cliente se dirigen?**

En relación a la comercialización de energía, nos dirigimos principalmente a grandes corporaciones comprometidos con la transición hacia energías limpias. Estos clientes buscan no solo un suministro de energía verde, sino también estabilidad y precios



competitivos a largo plazo, algo que garantizamos a través de nuestros acuerdos de compra de energía (PPAs).

Entre nuestros clientes, tenemos consumidores industriales y comerciales, como las grandes empresas tecnológicas, que buscan reducir su huella de carbono y alcanzar sus objetivos de sostenibilidad. Nos adaptamos a las necesidades energéticas de cada cliente, ofreciendo soluciones como el almacenamiento en baterías para una gestión más eficiente de la energía.

**¿Cuáles son los principales proyectos realizados en estos años?**

Sin duda, los últimos años han sido frenéticos y hemos alcanzado logros significativos. Solo por destacar algunos de nuestros últimos proyectos, podemos mencionar la puesta en marcha de Blue Grass, una planta de 200 MW en Australia. También estamos muy orgullosos de Uribe, nuestro primer proyecto que incorporó un sistema de

**¿Qué diferencia a X-ELIO de sus principales competidores?**

Lo que realmente nos distingue es nuestra capacidad de identificar mercados con fuertes fundamentales para el desarrollo de proyectos solares y baterías. Somos ágiles, lo que nos permite adaptarnos rápidamente a los cambios del mercado. Además, apostamos por proyectos sostenibles a largo plazo y una estrategia flexible de venta de activos, lo que genera un ciclo continuo de reinversión y crecimiento. Otro punto que nos diferencia es ser una empresa con 19 años enfocados al 100% en energías renovables.

**¿Cuáles son los planes de futuro de X-ELIO?**

Los planes de futuro de X-ELIO se centran en dos ejes clave. Primero, queremos seguir ampliando nuestra cartera de proyectos en los países donde ya estamos presentes, consolidando e implementando también nuestra estrategia de baterías. Algunos datos clave: tenemos un pipeline cercano a los 25 GW en todo el mundo, con 1.2 GW de proyectos solares fotovoltaicos y baterías en construcción que se añadirán a los ya cerca de 800 MW en operación.

Segundo, buscamos atraer a más empresas comprometidas con la sostenibilidad, ofreciéndoles soluciones personalizadas que les permitan avanzar hacia sus objetivos climáticos y de descarbonización.

**¿Cómo vislumbra el futuro del sector?**

Las energías renovables junto con el almacenamiento son el futuro del sector energético. El sector renovable está impulsado por la sostenibilidad y la necesidad de reducir la dependencia energética, acelerado recientemente por las tensiones geopolíticas. A medida que los países buscan reducir su dependencia de los combustibles fósiles, las energías limpias se convierten en una prioridad para asegurar su independencia energética. Al mismo tiempo, los objetivos climáticos son cada vez más exigentes, aunque alcanzables, siempre que gobiernos y empresas trabajen juntos para acelerar la transición.

X-ELIO nació con una clara ambición global, aunque España es nuestro lugar de origen y uno de los lugares en los que contamos con más proyectos construidos

baterías. Otro hito destacable es contar con la primera planta solar en Japón con un PPA privado, que permite fortalecer nuestra presencia en el mercado nipón posterior al fin de la tarifa regulada.

Por último, es importante resaltar cómo en los últimos años hemos avanzado en la gestión responsable de nuestra cadena de valor y en la obtención de varias financiaciones sostenibles para nuestros proyectos por parte de entidades financieras de primer nivel.