

“No nos damos cuenta, pero la tecnología láser está presente en nuestro día a día”

VÍCTOR CIURANA CEO DE QUALAS GROUP ESPAÑA

Qualas es una compañía especializada en proveer sistemas y soluciones láser para distintas aplicaciones industriales. Hablamos con Víctor Ciurana, CEO de Qualas Group España.

¿Cuáles fueron los orígenes de Qualas Group?

Nos gusta decir que Qualas más que un empresa, somos personas. Personas involucradas en tecnología y procesos láser desde hace más de dos décadas, comprometidas con el medio ambiente, con la eficiencia energética y siempre con un trato muy cercano con clientes y proveedores los cuales conservamos desde el minuto cero, porque cuidamos las relaciones con las personas por encima de todo.

A partir de ahí, podemos decir que Qualas nació en 2018 tras la fusión de dos empresas pioneras en soluciones láser, una en España y otra en Portugal. También gracias a dos firmas alemanas de

gran prestigio internacional como son ALPHALASER y ACI, con las que trabajamos desde hace ya más de 20 años y que sin duda han sido y son un referente en sistemas de soldadura y marcado, respectivamente. Creo que el hecho de tener los mismos proveedores desde nuestros inicios, confirma el punto de compromiso de Qualas tanto con ellos como con nuestros clientes.

¿Cuál es la estructura actual de la empresa?

Para ofrecer un servicio integral en toda la península ibérica y con una presencia en crecimiento en otros países de Europa y América latina, tenemos dos ubicaciones, una en Barcelona y otra en Marinha Grande (Portugal).

Disponemos de talleres, showroom, centro de fabricación y salas de formación repartidas en todas nuestras instalaciones, donde trabajamos 20 personas con amplia experiencia en tecnología láser. Actualmente hemos trasladado parte de nuestra producción a Portugal, ya que contamos con unas nuevas instalaciones de 2.000 metros cuadrados en Marinha Grande.

¿Qué balance hacen de su participación en la BIEMH 2024?

Aunque en esta edición el número de visitas no ha sido tan elevado como en otras ocasiones, sí hemos detectado que la calidad de las visitas recibidas ha sido mu-

cho más elevada. En consecuencia, podemos afirmar que hemos tenido una eficiencia superior en lo que respecta al inicio de nuevos proyectos en comparación con años anteriores. Por eso nos gustaría aprovechar esta ocasión para agradecer el tiempo que nos han dedicado todas esas personas que han venido a nuestro stand.

¿Qué novedades presentaron en la feria?

Este año hemos hecho especial hincapié en la limpieza por láser, en los sistemas manuales de soldadura portátil y en sistemas móviles de hardening y cladding robotizado.

¿Cuál ha sido su producto más exitoso en BIEMH?

Sin duda alguna, vivimos un boom de sistemas portátiles de soldadura por láser. Estos sistemas pueden ser usados en cualquier situación en sustitución de casi cualquier sistema de soldadura convencional con un coste operativo muy reducido y lo que es más importante: no es necesario personal altamente cualificado para su uso. Es por ello por lo que no es de extrañar que más del 50% de nuestros visitantes se hayan interesado por este tipo de tecnología. De hecho, hemos vivido la inusual situación de cerrar más de cinco ventas en la misma feria sin ningún tipo de contacto previo, lo cual es un acontecimiento poco común para nosotros en la bial.



¿A qué sectores se dirigen sus soluciones?

Hoy en día, aunque la gente no se llegue a percatar, la tecnología láser está presente en el día a día de todos nosotros. Por eso cualquier empresa de cualquier sector es susceptible a adquirir tecnología láser, por lo que Qualas como empresa entera y únicamente dedicada a esta tecnología puede ofrecerles las soluciones más eficientes desde el punto de vista técnico económico.

¿Qué diferencia la propuesta de Qualas Group de la de sus principales competidores?

Qualas es una empresa fiel a su filosofía desde sus inicios. Nuestro pilar más importante es el servicio y soporte de postventa, no solo con las máquinas que suministramos en sí, sino también, con la aplicación que implementamos. Nos mantenemos atentos a la hora de dar soluciones efectivas a incidencias, necesidades de mejora y optimización de procesos durante el tiempo de vida de nuestros equipos, de manera que conseguimos ser un proveedor estratégico para nuestros clientes. No en vano, estamos muy orgullosos de poder decir que tenemos equipos en el mercado con más de 20 años y que funcionan como el primer día.

Siempre hemos pensado que la rentabilidad de nuestra empresa tiene que ser un objetivo estrictamente ligado a la consecuencia de un trabajo bien hecho.

¿Queda todavía espacio para la innovación en un ámbito como este?

La tecnología láser está en continuo desarrollo, así que cada año tenemos nuevos avances, nuevas

Qualas Group hace un excelente balance de su participación en la reciente edición de la BIEMH de Bilbao

mejoras y nuevos productos. La capacidad de esta tecnología y sus campos de aplicación son el futuro y me atrevería a decir que el medio para nuestra evolución como especie. Es una energía limpia con innumerables aplicaciones y muchas aun por descubrir y/o evolucionar

¿Cuáles son los retos de futuro de la compañía?

Qualas se ha adaptado cada vez más a las necesidades de nuestros clientes y a la realidad de los mercados, así como a las nuevas tecnologías emergentes. En el futuro, Qualas Group estará, como ha estado siempre, muy pendiente de las nuevas tecnologías y de las tendencias del mercado, aportando siempre las soluciones más pioneras.

En el corto plazo, nuestro máximo reto es la creación de un espacio de I+D para aplicaciones de hardening mediante laser robotizado. No dejamos de tener otros desafíos como la implementación de inteligencia artificial en multitud de nuestros procesos y la sostenibilidad. En este sentido y como empresa comprometida con el medio ambiente, nuestro parque de automóviles eléctricos es ya del 50%, y esperamos llegar al 90% en los próximos años.

La compañía opera en España, Europa y América Latina desde sus sedes de Barcelona y Portugal

