

# “Nuestros seguidores solares aseguran un menor coste de producción de energía”

**JESÚS PRADO** VICEPRESIDENTE DE VENTAS PARA EUROPA DE NEXTRACKER



**Nextracker es el proveedor líder mundial de soluciones integradas de seguimiento solar y software.**

*¿Cuáles son los orígenes de Nextracker?*

La compañía nació en 2013 con la misión de ofrecer a nuestros clientes soluciones más fáciles de instalar y con el mayor rendimiento durante la vida útil de las plantas fotovoltaicas. Fundada por Dan Shugar en Silicon Valley (California), Nextracker cuenta con nueve oficinas en todo el mundo y sus soluciones inteligentes e integradas de seguimiento solar y software se utilizan en proyectos solares de generación a gran escala en más de cuarenta países. La empresa es líder del mercado mundial por noveno año consecutivo, con una cuota media del 30% y más de 100 GW entregados en todo el mundo.

*¿A qué perfil de cliente se dirige?*

Prestamos servicio a grandes compañías generadoras de electricidad, promotores de proyectos solares y constructoras (o EPC) en todo el mundo. Conseguimos mejorar la rentabilidad de la inversión del cliente final con seguidores solares a un eje, que aseguran el rendimiento del proyecto y reducen el coste total de explotación gracias a la gran fiabilidad de nuestros productos.

*¿Cuál es la propuesta de valor de la empresa para el mercado de la energía solar?*

Buscamos que el cliente tenga una gran experiencia con los seguidores y soluciones de software de Nextracker. Para nosotros es fundamental que se cumplan o mejoren las rentabilidades en la inversión del proyecto fotovoltaico y asegurar la excelencia en el servicio que los clientes reciben durante la

fase de planificación, construcción y operación. Estamos invirtiendo mucho en España y Europa y apostando por la fabricación local para servir a este mercado.

*¿Qué diferencia a sus seguidores solares de los de sus principales competidores?*

Siempre hemos apostado por la calidad y la innovación para superar los retos de los proyectos fotovoltaicos a gran escala. Nextracker ha sido pionero en muchas de las soluciones que se han convertido en estándar en el sector. Por ejemplo, estamos ofreciendo diseños que se adaptan al terreno y minimizan la afección al suelo, reduciendo el impacto ambiental y los costes constructivos. También hemos lanzado al mercado el primer seguidor bajo en emisiones y mejorado los sistemas de control para asegurar la máxima producción durante la operación del parque. Todo esto con un volumen de proyectos muy superior al del resto de competidores.

*¿Hay margen para la innovación en un sector como éste?*

Hay un margen increíble para la innovación en el sector solar, no hemos hecho más que empezar. Un claro ejemplo de ello es el tracker NX Horizon-XTR, un sistema que no requiere nivelar el terreno para la instalación y que obtiene una ganancia energética adicional del 20-30% frente a estructuras fijas. Por otro lado hemos desarrollado productos resistentes a eventos meteorológicos extremos: (huracanes, granizo, inundaciones, altas temperaturas, etc.) que son cada vez más frecuentes.

*¿Cuáles son los objetivos futuros de la empresa?*

Hemos impulsado el desarrollo de sistemas más sostenibles, de alto rendimiento y con contenido local. Estamos incrementando la localización de la producción en los mercados con mayor demanda de energía solar, incluido España, para reducir el impacto ambiental y la incertidumbre geopolítica. El reto es seguir construyendo una organización de alcance global y ampliar nuestra presencia para ofrecer un servicio excelente a nuestros clientes de todo el mundo.

