

Oportunidades en un entorno de transformación digital en 2024

THOMAS IMFELD CEO DE IBERENT TECHNOLOGY

Hablamos sobre el renting tecnológico y su impacto en un mundo empresarial en constante cambio con Thomas Imfeld, CEO de la Fintech Iberent Technology, compañía líder en innovación y soluciones en el mercado español.

¿Podría compartir con nosotros qué es exactamente el renting tecnológico y cómo se ha convertido en una solución relevante en el contexto actual de transformación digital?

El renting tecnológico es un modelo de adquisición de equipos y tecnología en el que las empresas pueden arrendar equipos informáticos, dispositivos móviles, software y otros activos tecnológicos por un período de tiempo determinado, en lugar de comprarlos directamente. Este modelo ofrece a las empresas una flexibilidad considerable, ya que les permite acceder a la última tecnología sin incurrir en grandes gastos iniciales.

¿Cuáles son las principales ventajas que el renting tecnológico de Iberent ofrece tanto para los canales de distribución como para las empresas usuarias?

Hay varias ventajas significativas. En primer lugar, nuestras soluciones de renting tecnológico permiten a las empresas acceder a equipos de última generación sin comprometer grandes cantidades de capital inicial. Esto es especialmente importante en un entorno donde la tecnología avanza rápidamente y las empresas necesitan mantenerse actualizadas para ser competitivas. Además, el renting tecnológico proporciona flexibilidad, ya que las empresas pueden ajustar fácilmente su inventario de equipos según sus necesidades cambiantes, ya sea para expandirse, reducirse o actualizar su tecnología. También simplifica la gestión de activos, ya que el proveedor se encarga del mantenimiento y del soporte técnico, liberando recursos internos de la empresa. A ello hay que sumar todas las ventajas fiscales, ya que la empresa puede deducirse íntegramente las cuotas de este equipamiento tecnológico. Desde el punto de vista del canal de distri-



bución, tener a un “partner” como Iberent les ayuda a potenciar sus ventas con nuestras soluciones financieras para sus clientes de empresa y autónomos.

En un entorno de transformación digital, ¿cómo cree que el renting tecnológico puede ayudar a las empresas a adaptarse rápidamente a los cambios tecnológicos y mantenerse competitivas?

El renting tecnológico es una herramienta invaluable en este sentido. Permite a las empresas probar nuevas tecnologías y adoptarlas rápidamente sin el riesgo asociado con una inversión a largo plazo. Además, al evitar la obsolescencia de los equipos, las empresas pueden mantenerse ágiles y adaptarse más fácilmente a las nuevas tendencias y demandas del mercado. En un entorno de transformación digital, donde la innovación es clave, el renting tecnológico ofrece una forma eficaz de mantenerse al día con los últimos avances sin comprometer la estabilidad financiera de la empresa y, de forma muy simple y práctica, mover activos del Capex (gastos de capital) al Opex (gastos operativos)

¿Qué consejo daría a las empresas que están considerando

adoptar el renting tecnológico como parte de su estrategia de transformación digital?

Les diría que evalúen cuidadosamente sus necesidades y objetivos empresariales, y luego confíen en un proveedor de renting tecnológico como Iberent, con soluciones personalizadas, flexibles y evolutivas. Es importante trabajar con un proveedor de confianza que tenga experiencia en el sector y una sólida reputación en cuanto a calidad y servicio; en nuestro caso, 19 años nos avalan. Además, las empresas deben considerar el costo total de propiedad y compararlo con otras opciones de adquisición para asegurarse de que el renting tecnológico sea la opción más rentable a medio/largo plazo.

Ahora que para las empresas es muy importante la sostenibilidad ¿cómo ayuda el renting tecnológico en este aspecto?

El renting financiero no solo es una buena solución desde el punto de vista financiero, también tiene un impacto positivo en el medio ambiente. Optar por el alquiler en lugar de la compra reduce la generación de residuos electrónicos y gracias al “Renting Circular de Iberent” que promovemos desde hace años, con la renovación de activos, dándole una segunda vida a muchos pro-

ductos en otros mercados a través de nuestros “partners” certificados o bien en los casos de su finalización productiva hacemos su correcto reciclaje cumpliendo todas las normativas medioambientales.

España es un país de pequeñas y medianas empresas ¿qué más servicios de valor ofrece Iberent a este amplio colectivo?

Es cierto, más del 99% de las empresas españolas son pymes. En Iberent somos especialistas en colaborar con pequeños distribuidores que venden tecnología o equipamiento a todo tipo de compañías y, con nuestras soluciones de renting evolutivas, les ayudamos a potenciar sus ventas y crecimiento. Al mismo tiempo, a nivel de clientes finales, ofrecemos soluciones a un autónomo o a pymes de cualquier tamaño. Una de nuestras fortalezas estratégicas es la capacidad de adaptación y flexibilidad a las necesidades de nuestros clientes finales minimizando riesgos, algo que valoran mucho y les hace continuar y ampliar su cartera de productos con nosotros a otros productos tecnológicos o de equipamiento

Transformación digital, nuevas soluciones tecnológicas, IA generativa ¿Dónde ve Iberent las oportunidades de crecimiento?

2024 es un año de oportunidades y crecimiento para nuestro sector y para nuestra compañía en particular, con los principales kpis con crecimiento a doble dígito. Todas las nuevas soluciones tecnológicas y la mejor forma de adaptarlas para las pymes sin tener un gran desembolso y descapitalizarse son nuestras soluciones de renting. Además, cada vez más compañías se decantan por productos premium para tener una mejor eficiencia de sus negocios y ahí, una vez más, el renting es la mejor alternativa. También resaltaría que este año se realizarán muchas actualizaciones y renovaciones de equipamiento tecnológico que se implantaron durante la pandemia, ya que fue un año donde muchas pymes invirtieron y adaptaron sus negocios con nuestras soluciones financieras para que sus empleados pudieran teletrabajar. Por lo tanto, somos optimistas con las oportunidades del mercado en 2024.