

# Quantica Renovables

## Empresa clave en el auge del Autoconsumo español

La ingeniería solar, que facturó en 2022 35 millones de euros, seis veces más que en 2021, es una de las empresas energéticas clave a nivel nacional a la hora de conectar al sol a particulares y empresas.

Fundada en 2017 por Alfonso Garcés López-Alonso, ex director de energías renovables de Abengoa en Japón, Quantica Renovables ha conseguido “con un servicio llave en mano y siempre personal propio” que empresas de la talla de Ilunion, Danosa, Espárragos Carretilla o Inés Rosales completen la transición de sus negocios a las energías renovables.

El 5 de abril de 2019 fue el punto de inflexión para el futuro energético de nuestro país. El Real Decreto 244/2019 creó un nuevo marco jurídico para el autoconsumo en España. Desapareció el aberrante impuesto a sol y se abrió el camino para que la generación distribuida comenzase a cambiar el paradigma energético nacional: las personas y empresas dejarían de ser meros consumidores de energía para convertirse, además, en productores de electricidad. Un proceso de emancipación y empoderamiento energético de la sociedad que, en poco más de tres años, ha propiciado que España sea el país con la factura energética más barata de la UE.

Pero Garcés advierte que “aún queda muchísimo que hacer como sociedad para alcanzar los objetivos de desarrollo sostenible deseados para 2030. No deberíamos

perder de vista que la búsqueda de este cambio histórico es nuestra propia supervivencia”. A pesar de la pujanza del sector, con miles de millones de euros de los fondos NextGenerationEU destinados a acelerar lo máximo posible el proceso de electrificación de la sociedad con energías renovables, los expertos cifran en menos del 5% el grado de penetración del autoconsumo fotovoltaico en España.

### El sol como “servicio” para grandes industrias, PYMES y hogares

En sus seis años de historia, Quantica Renovables ha realizado más de 5.000 instalaciones fotovoltaicas y cuenta con una plantilla de 250 empleados, donde más de la mitad son técnicos instaladores, “una de nuestras principales ventajas competitivas” según Alfonso Garcés. “En este momento hay muchísimos players en nuestro sector, pero realmente somos muy pocas las empresas capaces de dar soluciones a cualquier perfil de cliente con total garantía y gestión de cada fase de la cadena de valor de nuestra ingeniería solar: diseño, tramitación de subvenciones, legalización, ejecución y soporte. Además, operamos ya prácticamente en toda España con delegaciones físicas en



Sede de Inés Rosales, Huévar, Sevilla

Sevilla, Málaga, Córdoba, Cáceres, Castellón, Valencia, Madrid y Bilbao”.

Entre sus fortalezas de negocio, desde Quantica Renovables destacan otro aspecto fundamental en su éxito comercial y la relación con sus clientes: “somos expertos en estructuración financiera y socio estratégico contra la pobreza energética en Europa a través de prácticas disruptivas como Alquiler Quantico, pero es nuestra capacidad para electrificar a grandes clientes la que nos está permitiendo despuntar sobre aquellos que no poseen el músculo técnico y financiero para trabajar en una escala mucho mayor”.

A las industrias electrointensivas como Ilunion, Inés Rosales, Danosa, Zumavesa o Porcelanosa ha convencido la capacidad de Quantica para operar con idéntica solvencia bajo la fórmula del EPC (*Engineering,*

*Procurement and Construction*) en la que el cliente adquiere la planta fotovoltaica en propiedad desde el primer momento, y también mediante PPA (*Power Purchase Agreement*), el modo en que las empresas necesitan menos recursos financieros para abordar su transición energética.

“Este año además hemos firmado un contrato marco a nivel nacional con la empresa líder en cadenas de restauración que contempla la instalación de 5MWp de energía solar para sus más de 500 franquiciados en España. También hemos cerrado un importantísimo acuerdo mediante un PPA de 6MWp para Grupo IAN, la gran empresa navarra de alimentación, al que pertenecen los famosos Espárragos Carretilla” explica Garcés.

[quanticarenovables.com](http://quanticarenovables.com)



**Alfonso Garcés López-Alonso** Fundador y CEO de Quantica Renovables

“Ofrecemos excelencia técnica y la mejor solución financiera para cada cliente”

clientes aprovecharse de cualquier tipo de financiación local, regional, estatal o europea sin mover un solo dedo. Somos una empresa experta en la gestión de dichas solicitudes.

#### ¿A qué perfil de cliente se dirigen?

Nuestro target es más amplio que lo que estila el sector: las familias son primordiales y pensamos que, tanto en casas como en comunidades de vecinos, todo el mundo puede tener acceso a la energía solar. Pero por supuesto, Quantica ofrece a las pequeñas y medianas empresas, junto con las grandes industrias, la oportunidad de rebajar sus costosas facturas eléctricas, a la par que ahorramos toneladas de CO<sub>2</sub> a la atmósfera.

#### ¿El cliente particular, el corporativo y el agrícola requieren dos enfoques diferentes?

Sí, dado que los intereses y las potencias de instalación varían enormemente de una instalación a otra. No obstante, somos expertos en todo tipo de superficies y tejados, contando con un grupo de ingeniería con experiencia internacional en grandes parques, pero también

con una gran plantilla de instaladores domésticos y agrícolas.

#### ¿Qué diferencia a la compañía de sus principales competidores?

Lo que más destacamos en Quantica Renovables es el servicio que contratas cuando instalas con nosotros, ya que cubrimos eficientemente todas las partes del proceso, desde la firma hasta la puesta en marcha. Eso incluye el estudio gratuito y personalizado, un equipo de ingeniería experto, instaladores propios, licencia de obra, el trámite de subvenciones, la monitorización y la asistencia técnica.

#### ¿Cuáles son los retos de futuro de Quantica?

El ilusionante reto de Quantica Renovables es el mismo que provocó su nacimiento: llenar los tejados de todo el mundo y hacer alcanzable algo que hasta hace no mucho parecía ciencia ficción; poner sobre el tapete la necesidad de brindar de energía limpia y gratuita a las personas, precisamente en un momento de incertidumbre energética como este.

#### ¿Cómo nació Quantica Renovables?

En 2016, un par de amigos sevillanos de toda la vida, Alfonso y Pedro, decidieron converger sus caminos profesionales y fundar una empresa instaladora de paneles fotovoltaicos en uno de los lugares más soleados del planeta. La idea era bien sencilla: brindar de energía gratuita y eficiente a miles de hogares españoles, consiguiendo en solo seis años la tercera posición de empresas de esta tipología en el país.

#### ¿Cuál es la propuesta de valor de Quantica en el campo de las energías renovables?

Lo que pretende Quantica Renovables desde sus comienzos es conseguir la manera efectiva y barata de conectar al Sol a la mayor cantidad de personas. Para ello, hemos desarrollado un sistema de atención de solicitudes de ayudas y subvenciones que permite a nuestros