

“Nuestros equipos dentales buscan la mayor comodidad tanto para el odontólogo como para los pacientes”

ENTREVISTA Rosabel Serrano Llopis Territory Manager en A-dec para España, Portugal y Turquía

A-dec lleva 50 años fabricando equipamiento dental, siempre con los más altos estándares de calidad, que han hecho que su reputación como empresa fiable le haya llevado a expandirse por todo el mundo y a crecer año tras año en número de ventas. Su buena reputación como equipos dentales robustos y sin apenas reparaciones, han hecho que las universidades sean sus principales clientes, así como muchos de los odontólogos que realmente valoran la calidad y lo que supone trabajar con una buena marca como A-dec. Hoy por hoy, A-dec está presente en más de 129 países, y es el mayor fabricante a nivel mundial de equipos dentales.

A-dec ha acompañado la labor de los especialistas en la salud bucal durante más de medio siglo. ¿Qué valores han hecho de esta compañía un partner tan importante para ellos?

Los valores de A-dec como filosofía de empresa siempre han ido ligados a los valores de nuestros clientes. Nuestro lema siempre ha sido “concerning for people”, y eso es lo que hacemos con cada nuevo diseño de nuestros equipos dentales, diseñar equipos que se adapten perfectamente a las necesidades de nuestros clientes y a su hábitat de trabajo. Todos nuestros equipos dentales han sido diseñados con la colaboración de numerosos profesionales del sector, que han aportado sus puntos de vista y sus opiniones, según su propia experiencia en el campo dental.

¿Cómo definen la ergonomía inteligente?

La ergonomía inteligente empieza por los pequeños detalles, que son los que marcan la diferencia con el resto de marcas. El término ergonomía procede de las palabras griegas “ergon” trabajo, y “nomos”, leyes, y que definen ergonomía como la ciencia que estudia condiciones de adaptación de un lugar de trabajo, una máquina, un vehículo, etc., a las caracterís-



ticas físicas y psicológicas del trabajador. Si preguntamos a cualquier odontólogo cuál es la compra más importante de su gabinete dental, nos va a decir que su equipo dental. ¿Por qué? Porque es donde sus pacientes van a permanecer sentados durante los tratamientos, y porque es lo que les va a diferenciar, junto a su presteza, del resto de su competencia. Una ergonomía correcta mejora la salud, la eficiencia



y la eficacia en el puesto de trabajo. Y eso es lo que buscamos nosotros con el diseño de nuestros equipos: nuestros delgados respaldos permiten al odontólogo un mayor acercamiento al paciente y, por tanto, un mayor campo de visión de la cavidad bucal; la movilidad del sillón, que permite trabajar con pacientes de todo tipo de alturas; la rotación a 540° de las lámparas de LED, que han recibido el premio IDEA por su diseño e innovación.

¿Qué factores se tienen en cuenta en el diseño de cada equipo dental A-dec?

Sobre todo, el ofrecer al odontólogo la mayor comodidad posible, tanto para él como para el paciente, ya que un paciente cómodo significa un paciente relajado, que va a estar tranquilo durante su tratamiento dental y, por tan-



to, no va a moverse, lo que significa para el odontólogo el poder trabajar mucho más libremente y rápido, pudiendo el paciente “escapar” mucho antes de la consulta, y optimizando mucho más el odontólogo su tiempo.

¿Qué amplia gama de productos ofrecen a los odontólogos?

La gama de productos que ofrece A-dec es muy amplia, pero siempre en cuanto a sillones dentales. Actualmente A-dec es el mayor fabricante mundial de equipos dentales, centrándose en innovación y tecnología en mejorar aquello que sabe hacer bien e intentando siempre ofrecer nuevas soluciones al profesional actual. Nuestros equipos se configuran de muchas formas y con distintos elementos, y lo que sí que me gustaría remarcar es la presencia de nuestros equipos 12 o'clock, que son algo realmente innovador en el mercado dental, y que son utilizados en muchas clínicas dentales como la solución ergonómica más completa y adecuada al gabinete dental.

www.a-dec.com
Rose.SerranoLlopis@a-dec.com
Tel: +34 619327241

SALUD E INNOVACIÓN

DriCloud, el software de gestión integral para clínicas privadas

DriCloud es un software médico para la gestión de la consulta privada que unifica la totalidad de servicios necesarios: historia clínica en la Nube, gestión económica, recetas electrónicas, página web, citas online y auditorías LOPD.

La crisis económica ha empujado a muchos pacientes hacia la asistencia gratuita de la Seguridad Social en detrimento de la privada. Por ello, muchas clínicas privadas se vienen enfrentando desde hace años a una caída progresiva de su facturación a consecuencia de la disminución del número de consultas, cirugías y tratamientos realizados.

El problema se agrava por el alto coste de la necesaria informatización de los procesos e historias clínicas, para adaptarse a los requerimientos de la Ley Orgánica de protección de Datos (LOPD). Aquellos ficheros tradicionales en papel, programas informáticos sin protección y datos almacenados en discos vulnerables y de fácil acceso han quedado fuera de la Ley. Partiendo de esta realidad, más de cincuenta profesionales relacionados con la medicina se unieron en la creación de DriCloud, una compañía que ha desarrollado una herramienta experta y adaptada al funcionamiento de la clínica privada y de aquellos médicos independientes que buscan soluciones en la gestión diaria de sus pacientes.

Con DriCloud, los doctores y los centros médicos, no tienen que invertir en comprar ni mantener servidores locales y software.

DriCloud ofrece todos los servicios a modo de alquiler, permitiendo a los centros privados un ahorro de 10.000 euros al año.

Valores distintivos

En poco más de dos años, DriCloud se ha posicionado como una de las compañías más fuertes del sector, custodiando los historiales clínicos de más de 240.000 pacientes repartidos en doce países. Sus cuatro valores distintivos más relevantes son:

- Avanzado software en la Nube adaptado a cada especialidad donde se unifica la historia clínica con la gestión económica.
- Máxima Seguridad, operando desde Microsoft Cloud y rebasando los protocolos exigidos por la Agencia de Protección de Datos.
- Accesibilidad total; permite acceder desde cualquier dispositivo y desde cualquier lugar.

- Calidad asistencial; la Nube permite ofrecer una mayor calidad a precios más bajos.

“Por un pequeño alquiler mensual, sin necesidad de ninguna inversión, ponemos a disposición de nuestros clientes un avanzado software para clínicas, con citas online, página web, un completo módulo de agenda, historiales clínicos para cada especialidad, archivo de imágenes y documentos, control de tiempos de espera, facturas y pagos de aseguradoras, módulos de quirófano y pruebas diagnósticas, seguimiento de cuentas pendientes de cobro, estadísticas...”, explica la consejera delegada de DriCloud, Lourdes Álvarez.

Software y citas online

Este software está diseñado para que sea un sistema fácil e intuitivo. Desde los primeros momentos de su uso, el equipo técnico de DriCloud ayuda ante cualquier duda que pueda surgir, con la ventaja añadida de que estos profesionales pueden realizar el volcado de datos de nuestra antigua base de datos para garantizar una transición cómoda y rápida.

Por otro lado, DriCloud permite que la clínica tenga su propia página web desde donde los pacientes pueden acceder a la agenda de su médico y pedir cita en tiempo real, sin tener que realizar una llamada o visitar el centro para concertarla.

Estos sistemas evitan errores y ahorran tiempo a la clínica y al paciente, lo que se traduce directamente en una mejora en la calidad asistencial, satisfacción de los pacientes y una mayor ganancia para la Clínica.



La **GESTIÓN** de tu clínica nunca ha sido tan fácil

DIRIGIDO A MÉDICOS, CLÍNICAS Y CENTROS MULTIESPECIALIDAD

- La suscripción a DriCloud incluye:
- El Software Médico en la Nube más avanzado
 - Protocolos de seguridad máxima de la Ley Orgánica de Protección de Datos
 - 99% de disponibilidad
 - Mantenimiento incluido
 - Copias de seguridad diarias
 - Página web profesional
 - Citación on-line para pacientes
 - Dominio de internet con emails para todo el personal de la clínica
 - Sistema de Marketing y envío de emailing personalizados
 - Emails recordatorios de cita
 - Recetas limitadas y gratuitas con código de verificación
 - Implantación y auditorías LOPD por abogados expertos

Tel: 91 737 13 23
www.dricloud.com
info@dricloud.com

