

Nuevo Sistema Modular

Otra forma de construir



tanto las inclemencias climatológicas no afectan a la construcción prefabricada. Con la construcción prefabricada, además, hay posibilidad de ampliar o reducir las dimensiones del edificio prefabricado una vez instalado. Basta con ir añadiendo o disminuyendo el número de módulos con el fin de cumplir las superficies demandadas por el cliente. Y cuando la importancia de la ubicación es elevada (restaurantes, gasolineras, módulos de vigilancia...), la construcción prefabricada da la posibilidad de reubicar el edificio, ya que se puede desmontar y trasladar a otra implantación”.

Como empresa especializada en construcción prefabricada, el mercado de NSM abarca todo tipo de edificaciones. Su producto es, ante todo, versátil. La compañía ha trabajado todo tipo de proyectos de construcción, desde guarderías, colegios, universidades, centros penitenciarios, gasolineras, restaurantes o cafeterías, pero también proyectos que poco tienen que ver con la construcción, como pueden ser módulos para albergar inversores solares, centros de transformación, subestaciones eléctricas, cámaras semianecoicas, esto es, módulos prefabricados especiales cuyos requerimientos son los planteados directamente por el cliente, contruidos según las normativas internacionales más exigentes (electricidad, energías renovables, acústica, vibraciones...)

Dirigida por Angel María Goñi Pitillas, socio fundador con más de 35 años de bagaje en el mundo del prefabricado, Nuevo Sistema Modular es una empresa de construcción prefabricada que se dedica a la venta y alquiler de edificios prefabricados. Productos y alternativas diseñadas y construidas en base a un nuevo enfoque, a otra forma de construir...

Los inicios de Nuevo Sistema Modular (NSM) se sitúan en Pamplona, en el año 1995, pero el continuo crecimiento de la empresa y las posibilidades que ofrecía el mercado le llevaron pronto a ampliar sus instalaciones en el Polígono Industrial de Orcuyen, pueblo cercano a la capital navarra, mejorando de ese modo notablemente su logística.

Desde NSM siempre se ha apostado por dar valor añadido a todos sus trabajos, lo que le ha permitido ser capaz de dar soluciones a mercados cada vez más diversos (construcción, automoción, logística y distribución, compañías energéticas, de servicios, educación, restauración...), de tal forma que lo que en un principio comenzó como un suministro industrial modular estandarizado, se convirtió después en un producto hecho a medida para no importa qué cliente o qué sector, abarcando desde el segmento particular al público.

Nuevo Sistema Modular cuenta con un departamento propio de ingeniería desde el que se definen y controlan proyectos al más alto nivel técnico, lo que le permite alcanzar soluciones y propuestas acordes a las necesidades de cada cliente.

Sin renegar de las casetas de obra prefabricadas con las que inició su actividad y que todavía lleva en su portfolio, NSM ha ido adaptando tanto sus instalaciones como su propio equipo de profesionales para poder dar res-

puesta a las nuevas necesidades del cliente, en el marco de la producción de edificios prefabricados. El 90 % de la construcción se realiza actualmente en sus instalaciones, de tal manera que el edificio se desmonta y se traslada en camiones especiales para luego ser ensamblado de nuevo en obra en tiempo récord, con total control interno de los parámetros de calidad.

Calidad y excelente servicio al cliente

La filosofía de Nuevo Sistema Modular se basa en un excelente servicio al cliente, “desde el inicio de los contactos, al desarrollo de nuestros proyectos, el control del proceso constructivo y el control de montaje in situ”, afirma Angel María Goñi Pitillas, su director.

El principal objetivo de NSM es satisfacer sus necesidades y, para ello, cuenta con el personal más altamente cualificado, de tal forma que “se puedan estudiar y analizar los requerimientos básicos del cliente para poder llevarlos a cabo de una manera eficaz, competitiva y con un altísimo nivel de calidad. Desde la fundación de la empresa, el trato cercano y la obsesión por dar soluciones constructivas que aporten un toque de distinción, han hecho de NSM una compañía comprometida con sus clientes”, asegura su responsable.

La estrategia de mercado de NSM se puede definir en una sola palabra: calidad. NSM no concibe la ejecución de un proyecto sin un control exhaustivo

de los procedimientos en el que se validen todos los aspectos, tanto técnicos como estéticos, además de buscar incansablemente la mejora continua que permita optimizar los sistemas constructivos y, por ende, el coste final de los proyectos. Todos sus procedimientos, controles y procesos en control de calidad se encuentran amparados bajo las normas ISO 9001 - ISO 14001

Nuevo Sistema Modular es la alternativa real a la construcción tradicional

Todas las ventajas de la construcción prefabricada

En los últimos años NSM ha potenciado la construcción industrializada hasta el punto de considerarla como una alternativa real a la construcción tradicional. Es por ello que ofrece un producto de calidad, que garantiza el cumplimiento del actual Código Técnico de la Edificación, en competencia directa a la construcción tradicional.

Entre las ventajas del sistema prefabricado NSM –explica Goñi– “están los plazos de construcción in situ, que se reducen drásticamente. Además, el control de obra es prácticamente industrial, ya que se trabaja siempre dentro de una instalación a cubierto. Por

Un plus de servicio

Desde hace años, el cliente piensa en NSM como una empresa diferente, versátil, que le permite dar solución a sus propuestas más innovadoras. “Eso es precisamente lo que queremos que nos desmarque de la competencia. Dar un plus de servicio que pueda decidir la adjudicación de un proyecto. Para nosotros, lo primordial es que el cliente quede satisfecho con nuestro trabajo. Es por ello que potenciamos al máximo nuestro departamento técnico, con el fin de alcanzar retos técnicos que ninguna otra empresa es capaz de ofrecer”, asegura su socio fundador. “Dentro del sector del prefabricado –añade– la segmentación del mercado es clara: empresas que ofrecen una línea continuista del producto; y empresas como NSM, que avanzan como un buque con rumbo fijo hacia la innovación y el desarrollo. Ese salto de calidad y desarrollo es el que nos va hacer situar a la construcción industrializada en España al nivel de la del resto del mundo”.

En la actualidad, NSM basa sus ventas en el mercado nacional y su exportación en los países del Norte de África. Sus productos de construcción industrializada ganan cada día nuevos clientes dentro de la UE, habiendo sido recientemente certificados y homologados por el CSTB de París y estando en negociaciones de implantación en Portugal e Italia.