

# Movilidad empresarial crece en España e impulsa productividad de los negocios

AirWatch by VMware, tal y como han reconocido múltiples consultores y analistas tecnológicos a nivel mundial, lidera el mercado de la movilidad empresarial con una solución capaz de configurar en el cloud o en las sedes de las empresas, toda la variedad de dispositivos móviles de una compañía, de forma ágil y 100% segura.

Que los avances tecnológicos han afectado directamente a nuestras rutinas de trabajo para cambiarlas de forma drástica es innegable. Ahora, podemos trabajar desde cualquier lugar y en cualquier momento a través de nuestros dispositivos móviles. Pues bien, este nuevo escenario ha provocado que las empresas requieran de soluciones eficientes de movilidad empresarial, que les permitan aprovechar la flexibilidad que nos ofrece la tecnología para incrementar la productividad en sus organizaciones y garantizar, a su vez, la seguridad en todos los procesos que se lleven a cabo a través los dispositivos móviles.

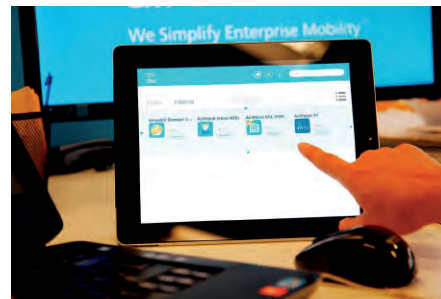
Ante estas nuevas necesidades, la compañía multinacional AirWatch® by VMware® ha desarrollado una plataforma de gestión de la movilidad empresarial que administra y asegura los dispositivos móviles que confluyen en el trabajo diario de una empresa, ya sean propios o pertenecientes a los trabajadores, ya que esta plataforma acepta cualquier dispositivo móvil que trabaje con cual-



**Sergio Carvajal,**  
Channel Account  
Manager de  
AirWatch®: *"España  
es un país muy*

*avanzado en el uso de  
dispositivos móviles en las  
aulas y AirWatch es la  
solución más implementada"*

quier sistema operativo. Además de la optimización del trabajo y la simplificación en los procesos, se consigue proteger la información sensible y confidencial que maneja la empresa.



**España, país puntero  
en soluciones de movilidad  
para el sector educativo**

Con más de 15.000 clientes en más de 150 países, AirWatch by VMware se posiciona como líder en la prestación de soluciones de movilidad empresarial a nivel internacional. En nuestro país, trabajan con empresas tan relevantes como Cuatrecasas, Gonçalves Pereira o Panrico, que ya han confiado en su plataforma y prevén no sólo continuar utilizándola sino ampliar sus funcionalidades. Pero si un sector ha apostado de forma decidida por la herramienta AirWatch es el educativo. Centros de referencia como el Colegio Montserrat de Barcelona -que ocupa el primer puesto en el

ranking de "Los 100 Mejores Colegios de España" publicado por este mismo diario- trabajan de forma muy satisfactoria con esta solución. De la misma forma, otra destacada institución que asegura su parque de dispositivos móviles e innova en movilidad educativa con AirWatch es el Colegio Mirasur de Madrid.

Tal y como nos explica Sergio Carvajal, Channel Account Manager de AirWatch: "España es un país muy avanzado en el uso de dispositivos móviles en las aulas y AirWatch es la solución más implementada actualmente en este sector. Gracias a esta herramienta, los colegios mejoran en calidad educativa y establecen estrictas políticas de seguridad en cuanto al acceso a los contenidos".

Las soluciones de AirWatch son totalmente escalables por lo que se pueden implantar tanto en grandes corporaciones como en pequeñas y medianas empresas, adaptándose a las necesidades concretas de cada compañía, permitiéndoles aprovechar su infraestructura existente y la inversión tecnológica ya realizada.

Conoce más sobre los clientes españoles de AirWatch, visitando [blogs.air-watch.com/emea/es/](http://blogs.air-watch.com/emea/es/)



[www.air-watch.com/es](http://www.air-watch.com/es)

**Hermann Josten** Director Comercial de Willach Pharmacy Solutions

## "Nuestras soluciones robotizadas aportan tiempo, espacio y rentabilidad a los clientes"

Willach Pharmacy Solutions es una compañía alemana con 125 años de experiencia que está presente en un total de 56 países de todo el mundo. Sus actividades están centradas en el desarrollo de soluciones para almacenamiento y dispensación de fármacos, unos sistemas que pueden ser tradicionales o robotizados y que van dirigidos a los segmentos de la farmacia, distribución e industria.

**¿Cuál es el posicionamiento actual de Willach Pharmacy Solutions?**

Willach Pharmacy Solutions fue creada en Alemania en el año 1889 como una compañía especializada en el desarrollo y la fabricación de soluciones para almacena-



miento y dispensación de fármacos. Su sede central está situada cerca de Colonia y los productos son exportados a un total de 56 países de Europa, Oceanía, Asia y Sudamérica, unos mercados en los que estamos presentes a través de delegaciones propias, joint ventures y socios de distribución.

**¿Cómo son las soluciones que diseñan y comercializan?**

Nuestras soluciones para almacenamiento y dispensación pueden ser de dos tipos: tradicionales, en forma de cajoneras y estanterías, especialmente dirigidas al ámbito de las oficinas de farmacia; y robotizadas, con distintos sistemas destinados tanto a farmacias grandes y pequeñas como al campo de la distribución y a la industria.

**¿Qué ventajas ofrecen a sus clientes estos sistemas robotizados?**

Las ventajas que obtienen los clientes a partir de las soluciones propuestas por Willach Pharmacy Solutions son múltiples. Por un lado ganan tiempo, ya que permiten una recepción y dispensación más veloz del medicamento y, por tanto, facilitan una venta más rápida. También ganan espacio, puesto que se trata de sistemas muy compactos que son capaces de almacenar los fármacos en superficies muy reducidas, por lo que las farmacias pueden de esta forma destinar una mayor extensión a exposición. Por último, obtienen una optimización fiscal -debido a las ventajas en esta materia que implica la adquisición de estas soluciones robotizadas- y aumentan la rentabilidad, pues aportan un mayor control de procesos y, de esta manera, el personal puede dedicarse a aquellas labores que aportan valor, dejando de lado tareas logísticas y de almacenamiento.

**¿Qué servicios de valor añadido ofrecen?**

Al trabajar con un sector como el farmacéutico, que suele estar muy intervenido por los respectivos gobiernos, y existen grandes diferencias entre las farmacias de titularidad farmacéutica como las conocemos en Europa, farmacias pertenecientes a grandes cadenas



como en muchos otros países, o por ejemplo farmacias hospitalarias en China. Nuestras soluciones se adaptan a aquellos mercados a los que van dirigidas, siguiendo nuestro lema 'Para cada farmacia, la mejor receta'. En muchos casos, incluso, proporcionamos soluciones mixtas, consistentes en la robotización del 80-90% de aquellos medicamentos con mayor rotación y dejando un 10-20% para cajoneras y estanterías. También ofrece-

mos labores de mantenimiento, tanto preventivo como de asistencia con soporte telefónico online, remoto o in situ.

**¿Hacia dónde se dirigen sus objetivos a corto, medio o largo plazo?**

Nuestros objetivos más inmediatos están orientados a la implantación definitiva de nuestros sistemas en el mercado sudamericano, que actualmente está empezando a mostrar un mayor interés por este tipo de soluciones. También tenemos previsto mantener nuestra política de constante mejora de nuestros sistemas, sobre todo mediante la integración de nuevas tecnologías informáticas y de comunicación, que avanzan a gran velocidad.

[www.willach-pharmacy-solutions.com](http://www.willach-pharmacy-solutions.com)