

Bymovil

Una buena y asequible oportunidad de negocio

¿Quieres desarrollar tu carrera profesional al frente de una tienda Yoigo? Bymovil propone una excelente opción de autoempleo para personas emprendedoras y activas y te ofrece las herramientas necesarias para que tu negocio sea un éxito.

Bymovil es una de las principales distribuidoras de telefonía móvil dentro del mercado español. Trabaja de la mano de Yoigo, cuarto operador móvil del país, para ofrecer una oferta de tarifas competitiva y fácil de entender, junto con una amplia gama de terminales de última generación.

Nace en 2008 en Cantabria, como la primera empresa master-franquicia de Yoigo. El 19 de junio de ese año se inaugura la primera tienda propia Yoigo en la calle Sagasta de Madrid, y a partir de ese momento comienza una expansión a nivel nacional, hasta alcanzar los actuales 430 puntos de venta repartidos por toda la geografía española.

La misión principal de Bymovil es dar soporte a la red de distribución del canal indirecto de tiendas exclusivas de Yoigo, ayudando a los franquiciados a optimizar el rendimiento de su negocio antes, durante y después de su apertura. Para lograr este objetivo, Bymovil cuenta con una plantilla de 70 empleados directos y más de 700 indirectos.

■ El mejor trabajo es el que eliges tú. Monta tu tienda Yoigo. Es muy fácil... en Bymovil te ayudamos!

430 puntos abiertos en toda España

Actualmente Bymovil cuenta con más de 430 puntos de venta en toda España de los cuales 405 son franquicias y 25 tiendas propias. Con esta cifra de tiendas se puede afirmar que Bymovil es una de las franquicias con más proyección en España y que los emprendedores confían en la enseña como excelente opción de autoempleo.

Bymovil terminó 2013 con una gran expansión comercial. Se abrieron 70 establecimientos en 28 provincias. Barcelona, con 11 tiendas, es la que acumuló un mayor número de aperturas. A la capital catalana le siguieron Asturias, Málaga y Tarragona, con 5 nuevos puntos de venta en cada provincia. La última incorporación del año fue en diciembre con la inauguración de una tienda en Alicante.

En lo que llevamos de 2014, son 12 las nuevas tiendas abiertas en las localidades de Benidorm, Córdoba, Mijas, Mogán, Agüimes, San Bartolomé, Gandía, Alicante, Aljaraque, Segovia y Sevilla. El objetivo fundamental de la empresa durante el 2014 -aseguran desde su dirección- ha sido el de "consolidar nuestra presencia en todo el territorio y lograr un incremento de 20 nuevos puntos de venta al terminar el año".

Bymovil, con el franquiciado a cada paso

Las tiendas Yoigo de Bymovil representan una gran oportunidad de negocio, en

las que los franquiciados siempre están respaldados por una marca en continua expansión y ya consolidada en el mercado, con una amplia experiencia en el sector de las telecomunicaciones.

Los franquiciados contarán con un equipo experimentado y especialista en el desarrollo y gestión de negocios, cuya misión principal es capaz de dar un soporte óptimo en tus gestiones del día a día tanto de manera telefónica como presencialmente.

La empresa acompaña y asesora en todos y cada uno de los pasos: ayuda a encontrar la ubicación adecuada para la tienda, entrega un plan de negocio exclusivo para asegurar la viabilidad y ofrece formación y asistencia para la adecuada gestión del negocio. Las ventas se respaldan por campañas de publicidad a nivel local y nacional, presencia online y la actualización mensual de la imagen de tienda.

El franquiciado Bymovil

Bymovil te ofrece la oportunidad de ser tu propio jefe, al tiempo que tendrás a uno de los principales distribuidores de telefonía del país en el día a día de tu negocio.

Ganas de emprender, estar capacitado para liderar la marca y tener interés en el mundo de la telefonía móvil son las condiciones necesarias para montar una tienda Yoigo con Bymovil. Los emprendedores que se decidan por esta franquicia ofrecerán un servicio de calidad junto con unos precios competitivos basados en una estrategia comercial centrada en el conocimiento de las necesidades y demandas de los clientes.

■ Puedes montar tu tienda Yoigo de Bymovil desde 15.000 euros, sin canon de entrada ni royalty de explotación

Los franquiciados deberán desempeñar diversas tareas, como la gestión diaria de la tienda (contabilidad, mantenimiento, control de stocks), y realizar funciones comerciales que van desde el asesoramiento al cliente a la venta.

Para abrir una tienda Yoigo con Bymovil se requiere de una inversión aproximada de 15.000 €. Se necesita un local que cuente con una superficie de 35/40m² y una altura mínima de 2,60m. No hay canon de entrada ni royalty de explotación.

www.tutiendabymovil.es
900 373 866
franquicia.bymovil@bymovil.com

